

RESUMÉ DE NOS SERVICES

CNS DEVELOPMENT

- Gestion générale de la société et conseil dans le planning de vos projets professionnels
- Conseil pour le positionnement de votre société dans un nouveau secteur ou marché
- Analyse des atouts, faiblesses, opportunités de la société ou de ses produits
- Études de marché stratégiques et planification pour l'évaluation d'un potentiel dans un futur marché
- Représentation pour ventes directes et accompagnement personnel durant la phase de mise en place d'un processus de pénétration du marché.
- Établissement des ventes, distribution et des systèmes de réseaux intégrés
- Identifier des sociétés à acquérir et à intégrer par la suite



Votre premier pas pour traverser le pont vers l'export

DIRECTEUR GÉNÉRAL



- Charles des MOULINS de FALAISE (BA Hons), malgré son nom, est Britannique! Il aide les sociétés à se développer à l'étranger. Totale-ment bilingue (français & anglais), parlant aussi Allemand et le Néerlandais il a vécu au Pays Bas et en Allemagne, et apporte une vision multiculturelle pour le développement des sociétés. Dernièrement Attaché aux Affaires Commerciales de l'Ambassade de Grande Bretagne à Paris, il a tenu le poste de Délégué Général pour le développement de Bretagne et Normandie.



CNS INTERNATIONAL EUROPE LTD

CNS DEVELOPMENT

Charles des MOULINS de FALAISE

10, rue des Tourterelles
60800 DUUVY - France

Téléphone : 03 44 39 54 52

Télécopie : 03 44 39 54 70

Portable : 06 80 87 41 05

Messagerie : cnssinter@cnsinternational.eu

Site Web : <http://www.cnsinternational.eu>

CNS Development fait partie du groupe

CNS INTERNATIONAL Europe Ltd

Siret: 401 794 888 00016 Code APE: 714G

Companies House Registration N° 5410442

CNS DEVELOPMENT

NOS SERVICES



CNS INTERNATIONAL EUROPE LTD

DEVELOPPEMENT DE VOTRE SOCIÉTÉ À L'INTERNATIONAL



TÉLÉPHONE :
+ 33 (0) 3 44 39 54 52
+ 33 (0) 6 80 87 41 05

QUI EST CNS BUSINESS DEVELOPMENT ?

CNS International Europe Ltd est une société britannique avec un bureau au nord de Paris spécialisé dans l'accompagnement et le développement des sociétés placées principalement en Grande-Bretagne, en Belgique, aux Pays Bas et en Allemagne. Actifs sur le terrain avec des seniors bilingues d'une grande expérience, nous sommes capable d'accompagner votre société sur le marché Européen de votre choix et de couvrir tous les cycles du développement de votre entreprise.

CNS Business Development vous apporte toutes les solutions allant de la Prospection, de l'Études de Marché, de la Stratégie Commercial et Développement Commercial jusqu'à l'établissement et gestion des Agents ou Réseaux de Distribution.

CNS DEVELOPMENT

CNS Development vous représente à l'étranger pour les ventes directes, représentation de vos produits, et également dans l'accompagnement des signature de contrats avec vos clients.

Leader depuis 15 ans dans le contact professionnel avec des décideurs de très haut niveau, capables d'identifier et d'approcher les membres de bureau ainsi que la direction pour organiser les rencontres qui permettent un retour rapide sur votre investissement.

POURQUOI EXPORTER ?

Dans un environnement international très compétitif, vous devrez dorénavant penser à l'expansion de votre entreprise de nouveaux marchés étrangers.

CNS Development est capable d'intervenir à votre place dans des domaines typiquement où vos managers et la direction manque de temps et atouts linguistiques et spécialement manque d'information sur la culture du le pays, facteurs clés pour une réussite à long terme.

CNS Development vous accompagne donc durant toute cette procédure en offrant des services clés en main pour vous aider à comprendre la façon dont fonctionne les marchés et mieux adapter vos produits ou services au marché. Nous identifions également les marchés niches afin de vous aider à mieux pénétrer et développer vos ventes.

COMMENT ÇA MARCHE ?

CNS Development travaille à partir d'une rémunération de base mensuelle; un pourcentage de commission sur les produits ou services concernés.

La première session se concentre sur l'explication du fonctionnement du marché avec une analyse du potentiel et /ou succès de vos produits ou services.

Par la suite CNS Development propose un plan d'action sur une base budgétaire préalablement définie avec des objectives clairement établis.



CNS Development -
L'autoroute de votre
réussite

Contrairement aux autres sociétés, CNS Development se distingue en travaillant directement pour vous et à vos côtés sur le terrain collectant les informations du marché et en proposant vos produits ou services directement à la cible préalablement définie, donc votre société est véritablement "représentée" comme si CNS faisait totalement partie de la direction de votre société.

Tout contrat entre les parties est soumis à la loi française.

COMBIENS DE TEMPS ?

CNS Development utilise le cycle de vie du service ou produit ainsi que votre stratégie d'export comme feuille de route.

Normalement, les premiers résultats sont vus durant les premiers trois mois de l'exercice, avec un contrat de base de six à douze mois prenant compte des appels d'offres. Par la suite, tout dépend de votre décision de continuer jusqu'à vous décider de mettre une structure sur place.

CNS DEVELOPMENT

Charles des MOULINS de FALAISE
10, rue des Tourterelles
60800 DUVY - France

Téléphone : 03 44 39 54 52

Télécopie : 03 44 39 54 70

Portable : 06 80 87 41 05

Messagerie : cnsinter@cnsinternational.eu